

## VertriebsmanagerIn Business Development

### Beschreibung

YouMo ist ein dynamisch wachsendes Unternehmen in der Fahrradindustrie.

Im vergangenen Jahr haben wir einen neuen Geschäftsbereich für gewerbliche Lastenfahräder übernommen und erfolgreich in unsere Organisation integriert.

Nun möchten wir unser Händlernetz weiterentwickeln und neue Geschäftsmodelle etablieren, um den Vertrieb nachhaltig und profitabel auszubauen.

### Hier kommst du ins Spiel!

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

#### Deine Hauptaufgaben:

- **Strategischer Vertrieb:** Aufbau und Weiterentwicklung unseres Vertriebsmodells mit Fokus im Aufbau des Händlernetzes (B2B), dem Direktvertrieb (B2C) und dem Projektgeschäft.
- **Business Development:** Identifikation und Akquisition neuer Vertriebspartner in den Fokusländern CH, DACH, FR, DK und UK.
- **Kundenbetreuung:** Entwicklung und Umsetzung von individuellen Lösungen für Händler und Geschäftspartner.
- **Marktanalyse:** Erkennen von Markttrends und Ableitung strategischer Massnahmen.
- **Produktgestaltung:** Mitwirkung an der Entwicklung zukünftiger Produkte basierend auf Kundenfeedback und Marktanforderungen.

### Qualifikationen / Anforderungen

- **Erfahrung in der Fahrradindustrie:** Mehrjährige Erfahrung in der Fahrradindustrie mit bestehendem Netzwerk zu Händlern und Komponentenherstellern.
- **Fachwissen:** Abgeschlossene technische Ausbildung in einem der Fachgebiete der Fahrradindustrie, sicherer im Umgang mit ERP-Systemen und modernen Vertriebsmethoden.
- **Sprachen:** Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, idealerweise auch Französisch.
- **Soft Skills:** Kommunikationsstärke, Kundenorientierung, Eigeninitiative, Teamfähigkeit, Hands-on-Mentalität, Ausdauer und Reisebereitschaft.

### Leistungen der Anstellung

- **Gestaltungsspielraum:** Eine zentrale Rolle beim Aufbau eines neuen

### Arbeitgeber

YouMo AG

### Teilzeit

Vollzeit, Teilzeit

### Start Anstellung

ab sofort

### Dauer der Anstellung

unbefristet

### Industrie / Gewerbe

Fahrradindustrie

### Arbeitsort

Stampfstrasse 74, 8645, Jona, SG, Schweiz

### Veröffentlichungsdatum

2. März 2025

Geschäftsbereichs.

- **Flexibles Arbeiten:** Hybridmodell mit Firmenstandort der YouMo AG Rapperswil-Jona, Remote-Arbeit und spannender Reisetätigkeit.
- **Attraktive Benefits:** Dienstwagen, moderne Arbeitsausstattung und ein dynamisches Umfeld mit Wachstumspotenzial.

**Kontakte**  
**YouMo AG**

Stampfstrasse 74

CH-8645 Jona

Mail: [hr\(at\)youmo.ch](mailto:hr(at)youmo.ch)